



KUNDEN SEHEN SICH EINEM KOMPLEXEN PROGRAMMATISCHEN ÖKOSYSTEM AUSGESETZT



- Ineffizienzen durch hohen Abstimmungsaufwand (Deal IDs müssen bei allen Vermarktern einzeln angefragt werden)
- Uneinheitliche Portfolios aus Inventaren und Zielgruppen
- Reichweitenverluste durch Cookie-Matching und Cookie-Blocking
- Keine Alternative: Open Market bietet nur ungenügende Qualität u. Transparenz



LÖSUNG: PRETARGETED OVK STANDARD DEALS



Effizienz: Einfache Abwicklung durch standardisierte Deals

Portfolio: Zielgruppenportfolios vereinheitlicht über alle Vermarkter

Reichweite: Volle Ausschöpfung der Zielgruppenpotenziale ohne Verlust

durch Cookie-Matching zwischen den Plattformen

Cookie-Blocking: Unabhängig von 3rd Party Cookies ermöglichen es die

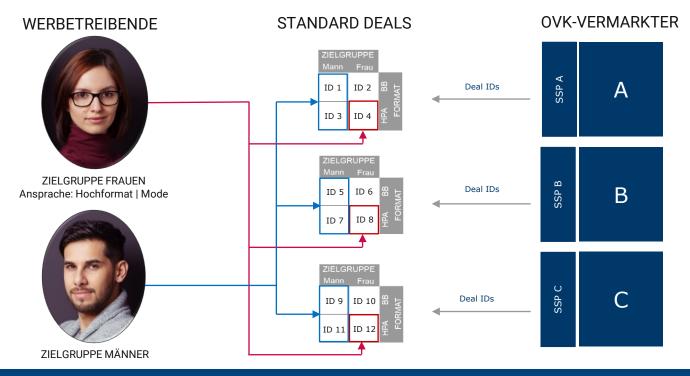
Vermarkter über unterschiedliche Lösungsansätzen (Realtime

Targeting, Login) verlorene Zielgruppenpotenziale anzusprechen

• Qualität: Treffgenauigkeitsmessungen bestätigen die Qualität

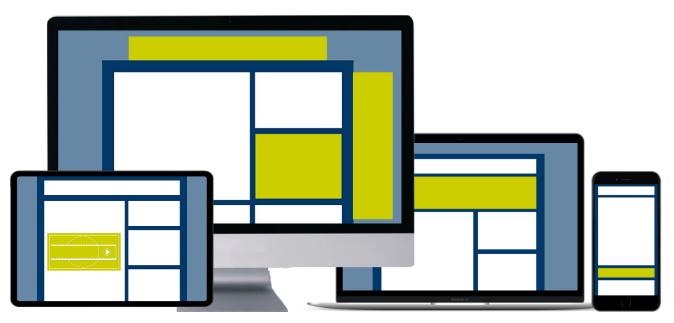
MIT DEM OVK STANDARD DEAL SETUP PRETARGETED DEALS STANDARDISIERT BUCHEN





BUCHBARE STANDARD FORMATE



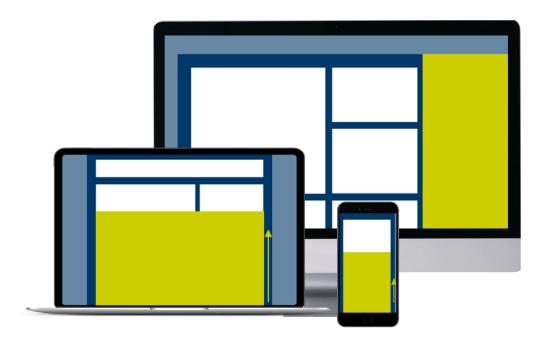


- Universal Ad Package
- Half Page Ad
- Billboard
- Mobile 6:1/4:1
- Pre-Rolls



BUCHBARE SONDERWERBEFORMEN





- Dynamic Sidebar
- Interscroller (ab Q4.2020)



DIE OVK VERMARKTER BIETEN REDAKTIONELLE PREMIUM-UMFELDER FÜR IHRE BOTSCHAFTEN







BurdaForward STROER SPIEGEL Media







media impact



net**point**media















Computer





























ZEIT ONLINE Süddeutsche Zeitung





MARKFÜHRENDE DATEN & TECHNOLOGIEN MIT NACHWEISLICH HOHEN TREFFERQUOTEN









+ ggf. weitere Anbieter aus dem OVK

Aktuell im Setup verfügbare Targetings: Frauen, Männer, Altersgruppen



TESTKAMPAGNE BESTÄTIGT TREFFERQUOTE



Kampagnendaten

· Kampagne: BVDW Testkampagne

Ziel: Validierung der Trefferquote

• Zielgruppen: 1) Männer 2) Frauen

Portfolio: OVK PremiumvermarkterLaufzeit: 14 Tage im Februar 2020

Messung: Meetrics & Nielsen

Testergebnis

Durchschnittliche Trefferquote innerhalb der Zielgruppen:

> 85%



OVK DEAL SETUP KOMBINIERT VORTEILE DES DEMAND BASED- UND PRETARGETING



- Maximale Reichweite
- Vermarkterübergreifendes Portfolio
- Einfache Abwicklung durch standardisierte Deals
- Zukunftssicher im Hinblick auf Cookie-Blocking
- Hohe Targeting-Güte und -Trefferquote durch Test bestätigt
- Brandsafety durch Premiumportfolios



PROZESSBESCHREIBUNG: VON DER ANFRAGE BIS ZUM AKTIVEN OVK STANDARD DEAL



- Ein OVK Vermarkter erhält die "OVK Standard Deal" Anfrage.
- Der Vermarkter prüft mittels Briefing-Template ob alle relevanten Infos vorliegen.
- Briefing-Template wird an einen OVK Standard Deal Verteiler weitergeleitet.

Anfrage

Anlage

- Jeder Vermarkter legt die Deals entsprechend des Briefing-Templates innerhalb von 48h an.
- Preise werden zwischen Vermarkter und Kunde/Agentur abgestimmt.
- Die Deal IDs werden im OVK Standard Deal Template hinterlegen.

- Versand des ausgefüllten OVK Standard Deal Templates an Kunde/Agentur (OVK Verteiler in cc.)
- Abrechnung erfolgt zwischen SSP & DSP.
- Troubleshooting auf Basis Deal ID gezielt zw. Vermarkter und Kunde

Kommunikation



SIE ERHALTEN IHR STANDARD DEAL SETUP BEI JEDEM TEILNEHMENDEN VERMARKTER



BurdaForward

Sabrina Büchel sabrina.buechel@burda-forward.de

MAIR DUMONT

Jens Lindner programmatic@mairdumont-netletix.com



DL-mobile.de-mobile-programmatic@ebay.com



Stefan Maurer s.maurer@netpoint-media.de

Christin Scollar





SevenOne Media

christin.scollar@sevenonemedia.de



jdehghani@hi-media.com



Tobias Dupski



programmatic@scout24.com

Julia Dehghani

Friedrich Schenk

Paulina Thomas



SPIEGEL Media

tobias.dupski@stroeer.de

marco.ast@spiegel.de



media impact_

Falko Dörnemann Falko.Doernemann@igdigital.de

paulina.thomas@mediaimpact.de



united Jennifer Berger

Marco Ast



jennifer.berger@united-internet-media.de

BVDW #digitalexperten